



**Novos caminhos  
estão prestes  
a nascer**



# O que você está **cultivando** **hoje** é o que vai **colher amanhã?**

Durante décadas, o Cerrado era visto como solo perdido. Ácido, pobre, seco. Especialistas diziam: aqui não se planta. Era descartado, ignorado, subestimado.

Mas os cientistas nacionais decidiram agir diferente. Em vez de desistir, estudaram. Corrigiram o solo com calcário. Desenvolveram sementes adaptadas ao clima. Ajustaram manejo com precisão. E plantaram.

Hoje, o mesmo Cerrado é uma das maiores regiões agrícolas do mundo. Exporta grãos, movimenta bilhões e alimenta países.

Isso não aconteceu da noite pro dia. Foi preciso semear técnica, visão e paciência. Foi preciso confiar em algo que ainda não aparecia.

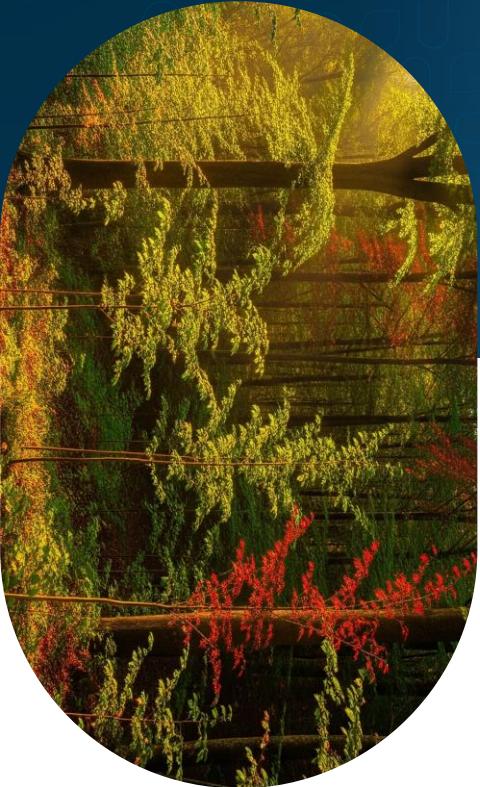
Negócios são assim também. Às vezes, o que parece inviável só precisa da semente certa e de quem saiba cultivar.



# E o que isso tem a ver com o seu negócio?

**Você está plantando o seu futuro**, e ele vai semear mais rápido do que você imagina.

Mas será que você **está no controle do que vai nascer**, ou apenas torcendo para dar certo?



Semear a terra é fácil.

Mas **cultivar e colher em tempos de incerteza**, é para poucos.

**E você não precisa fazer  
isso sozinho.**

# Porque nós **somos seus parceiros** em cada etapa da sua evolução.

Nascemos com um propósito claro: descomplicar operações para empresas de todos os portes;  
Nossa equipe é formada por profissionais com ampla vivência em bancos e instituições financeiras;  
Atendemos clientes no Brasil e no exterior, com presença consolidada no Mercosul, Estados Unidos  
e Europa;  
Somos movidos por ética, transparência, inovação e compromisso social;  
**Estamos prontos para atender você, onde estiver.**

Conheça  
quem **ajuda**  
**a cultivar**  
**soluções**  
**com a Ajala**

Novos caminhos estão prestes a nascer





+1000

Empresas atendidas



+1 bilhão

Em economia gerada para nossos clientes



70%

De crescimento na base de clientes desde nossa  
fundação



**Agora que estamos apresentados, vamos falar de quem realmente importa hoje:**

A sua empresa e a forma como ela pode crescer.



# O cenário do mercado fala por si...

Crescer hoje em dia é ir contra a corrente:

**70%** das transformações falham por falta de clareza estratégica;

Empresas que revisam seu modelo operacional crescem **30%** mais rápido;

**55%** das empresas não sabem priorizar iniciativas simultâneas;

**60%** dos executivos admitem que demoram demais para reagir a mudanças de mercado.

Nós poderíamos passar horas falando sobre os desafios do mercado.  
Mas não estamos aqui para nos conformar. Estamos aqui para transformar.

Mesmo em tempos desafiadores,  
acreditamos no poder de quem quer fazer  
diferente.

## Como a sua empresa!



**Nosso papel** é aproximar você  
**das oportunidades** – e **afastá-lo**  
**dos maiores desafios** do  
mercado

# Os 5 maiores desafios que impedem seu crescimento

**Falta de clareza estratégica:** Dificuldade em definir objetivos, prioridades e caminhos de crescimento;

**Crescimento estagnado:** Faturamento parado mesmo com aumento de esforços ou investimento;

**Baixa produtividade:** Processos ineficientes, retrabalho e má alocação de recursos;

**Desalinhamento entre áreas:** Equipes que não se comunicam bem e trabalham com metas desconectadas;

**Baixa performance comercial:** Vendas abaixo do esperado, sem uma análise clara de causa e solução.

**Diante de tantos desafios...**

O que sua empresa poderia **conquistar** se tivesse mais tempo para focar na **evolução**?

Vamos conhecer alguns números que respondem esse questionamento:

**86%**

Das empresas recuperam pelo menos o valor investido na consultoria

**7x**

É a média de retorno médio sobre o investimento (ROI)

**+30%**

De melhoria em indicadores de performance vs. concorrência

**788%**

É o ROI aclamado em projetos de Coaching Executivo

- 28% das empresas atingem retorno de **10 a 49 vezes**, e 19% chegam a até **50 vezes** o valor investido;
- Consultorias de produtividade ajudam empresas a liberar **US\$ 25 milhões** em benefícios por redução de trabalho manual e retrabalho, segundo estudo da Forrester.

Deu para entender **o impacto que uma boa consultoria pode gerar, certo?**

# O caminho até a colheita:



# Vamos entender isso na prática?

Pense na seguinte situação:

**Uma empresa lançou um novo produto com investimento alto em marketing e metas ambiciosas. Após 6 meses:**

- O faturamento do produto representa apenas 4% da receita esperada;
- O time comercial afirma que o público-alvo está errado;
- O marketing argumenta que a campanha teve alta taxa de cliques;

- A área de operações reporta excesso de estoque do item novo;
- O financeiro alerta para o aumento do custo fixo total;
- A diretoria avalia cortar o projeto, alegando baixa aderência ao mercado.

**O que está ERRADO nesse cenário? O que VOCÊ faria diferente?**

# Veja como a Ajala interpreta essa situação:

## Falha Estratégica

- **Falta** de validação estratégica antes do lançamento;
- **Desconhecimento** da jornada do cliente e suas necessidades reais.

## Desalinhamento Interno

- **Ausência** de integração entre áreas na definição do público-alvo;
- Planejamento comercial **desalinhado** com a capacidade operacional;
- Falta de rituais de **acompanhamento** entre áreas.

## Monitoramento Frágil

- Métricas de **vaidade** (ex: cliques) confundindo a visão de resultado real
- Estoque **mal dimensionado** devido a previsões frágeis;
- Indicadores financeiros **ignorados** até o problema se consolidar.

## Gestão de Crise

- **Inexistência** de um plano de contingência para baixa performance;
- Reação **tardia** da liderança, já com desgaste de times e recursos.

# AJALACRED

Cultivando acesso e crescimento

## O solo fértil do crédito.

Nem toda empresa nasce com o solo preparado. Às vezes, é preciso corrigir o terreno.

**Transformamos limitações financeiras em oportunidades de expansão.**



## Linhos que germinam resultados

Acesso facilitado a financiamentos governamentais e privados, no Brasil e no exterior.

Cada linha é uma semente plantada com estratégia, para fazer seu negócio florescer no tempo certo.

Facilitação de acesso às linhas de financiamento

Governamentais: FINEP, FNO, BNDES, entre outros

Privadas: bancos comerciais, bancos de investimento e fundos de investimento

Gestão para projetos de crédito internacional

Resoluções 2770 e 4121

FINIMP

Gestão e estruturação de projetos de financiamento

Desenvolvimento de modelos financeiros para projetos

Desenvolvimento de planos de negócios para investimentos financeiros

## Projetos que crescem com método

Do modelo financeiro ao plano de negócios, desenvolvemos estruturas sólidas para que o **capital seja instrumento**, não obstáculo.

Planejar bem é a diferença entre plantar por sorte e **colher por decisão**.



**Crédito que impulsiona  
com segurança**

Com parcerias sólidas e instituições confiáveis, oferecemos **soluções financeiras** que transformam planejamento em possibilidade.  
Crescer com crédito certo é **colher resultados duradouros**.



J.P.Morgan



 **Safra**

**bandes**  
Banco de Desenvolvimento do Espírito Santo

 **banrisul**



**CAIXA**  
CAIXA ECONÔMICA FEDERAL

 **BANCO DA AMAZÔNIA**

 **citibank**



**CHASE** 

 **BDMG**  
BANCO DE DESENVOLVIMENTO  
DE MINAS GERAIS

 **Finep**  
EMPRESA BRASILEIRA  
DE INovação e PESQUISA

# AJALACRED

Cultivando acesso e crescimento

**Confiança é o nosso capital  
mais valioso.**

Com transparência e precisão,  
acompanhamos cada etapa do processo.

Porque crédito sem estratégia é só  
dívida. Crédito com propósito é evolução.



# AJALACONSULT

Cultivando clareza e performance

**O que nasce da clareza.**

Toda grande mudança começa com um diagnóstico honesto.

**Revelamos o que está nas entrelinhas dos números e desenhamos estratégias de crescimento sustentável.**



## Planejar é plantar futuro

Combinamos análise financeira, gestão e estratégia empresarial para alinhar todas as áreas em um mesmo propósito:  
**crescer com direção.**

Diagnóstico empresarial e análise de desempenho financeiro e planejamento

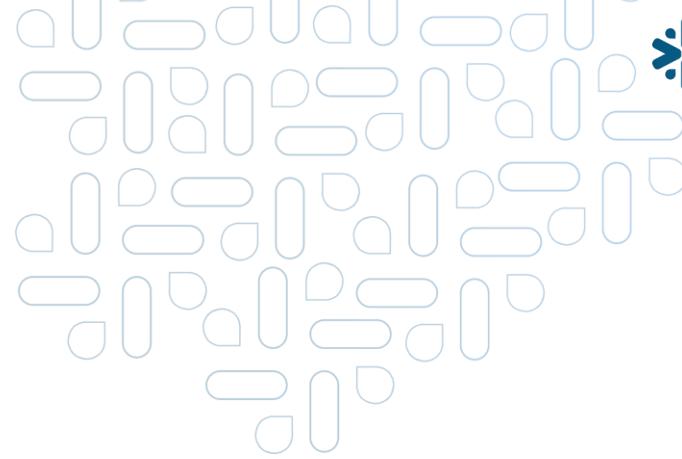
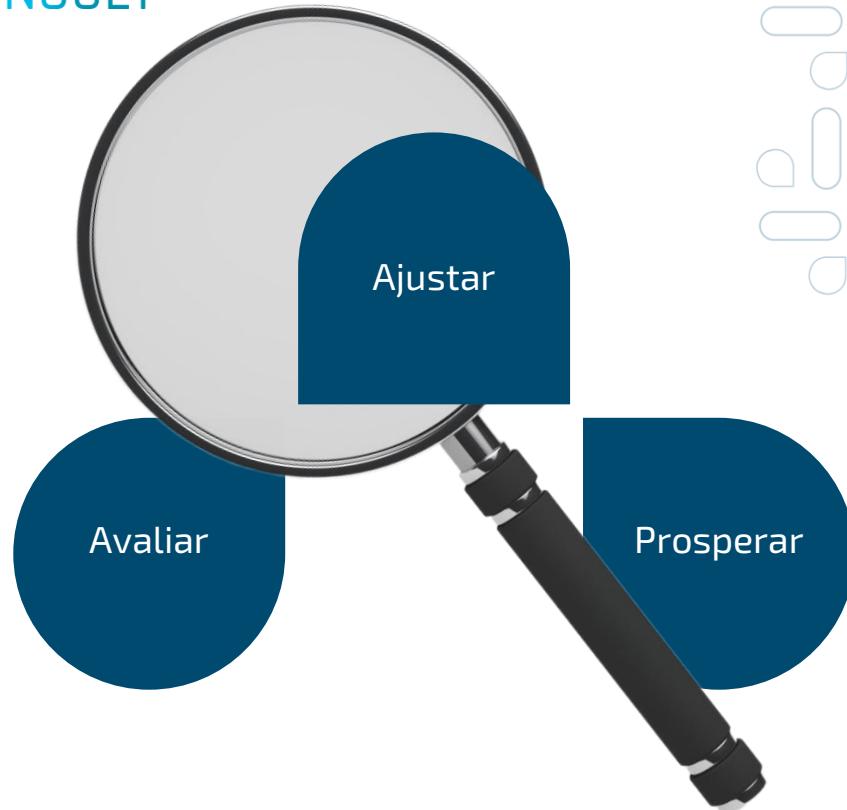
Avaliação de empresas (Valuation)

Intermediação em fusões, aquisições e vendas de empresas

Gestão de ativos familiares

Treinamento corporativo e desenvolvimento de habilidades financeiras

Estruturação de controles internos e boas práticas



Realizamos avaliações de empresas, gestão de ativos familiares e fusões e aquisições.

Cada decisão é cultivada com cuidado, para gerar valor no longo prazo.

# AJALACONSULT

Cultivando clareza e performance

**A colheita é de quem não para de aprender.**

Oferecemos treinamentos corporativos e desenvolvimento de habilidades financeiras.

Porque o conhecimento é o adubo mais poderoso para qualquer negócio.



# AJALAEENERGIA

Cultivando um amanhã sustentável

**Energia que nasce de  
uma nova consciência**

Assim como o Cerrado renasceu do solo seco, acreditamos que o futuro nasce da inovação energética.

Transformamos consumo em propósito e eficiência em economia.



## Liberdade para gerar o próprio amanhã

Consultoria completa para empresas que desejam atuar no **Mercado Livre** de Energia (MLE) e reduzir custos com inteligência.

Consultoria em operações no MLE  
- Mercado Livre de Energia

Análise de viabilidade de projetos de energia renovável

Projetos e viabilidade para Usinas Fotovoltaicas

Linhos de financiamento para projetos sustentáveis

## Plantando sustentabilidade

Projetos e viabilidade técnica para usinas fotovoltaicas e fontes renováveis, com acesso a linhas de financiamento verdes.

Mais do que energia limpa, é uma forma de fazer o **planeta prosperar junto com o seu negócio**.



**A energia certa impulsiona o crescimento**

Cada **decisão** energética é uma **escolha** de futuro.

E nós ajudamos sua empresa a **colher resultados sustentáveis e duradouros**.





Casa Nova Construções – Campinas/SP  
**Liberdade para gerar o próprio amanhã**



Grupo Salata - Presidente Prudente / SP  
**Liberdade para gerar o próprio amanhã**



Bem Bolado Sorvetes - Piracicaba / SP  
**Liberdade para gerar o próprio amanhã**

# AJALATRIBUT

Cultivando segurança e previsibilidade

**O terreno tributário é fértil,  
mas exige técnica.**

Entre normas e alíquotas, existe  
espaço para crescer.

Nós cultivamos estratégias que  
reduzem riscos e fortalecem a  
base financeira.



## Planejar é prevenir.

Desenvolvemos estratégias de otimização fiscal e análise de riscos tributários, com foco em eficiência e segurança jurídica.

Estratégias de otimização tributária

Consultoria em questões fiscais e impostos

Análise e gestão de riscos financeiros

Laudo tributário e seus benefícios

Compensação e ressarcimento de Alíquotas Zero

Análise e gestão de precatórios

Análise e gestão tributária em Holdings Familiares

**Cada real bem gerido é um  
recurso que volta a florescer**

**Apoiamos empresas** em laudos, compensações, resarcimentos e  
gestão de precatórios, com **transparência e precisão**.



# AJALATRIBUT

Cultivando segurança e previsibilidade

**Clareza tributária é liberdade de crescimento**

Com uma visão 360º, conectamos finanças, gestão e governança.

Porque quem entende o terreno, planta com confiança.



# AJALASERV

Cultivando relações que geram valor

**Atendimento é presença,  
não protocolo.**

Servir com atenção é uma forma de  
cultivar confiança.

Nossos serviços especiais nasceram  
para cuidar de cada detalhe do  
relacionamento com o cliente.



## Soluções que aproximam.

De consultas financeiras e score de crédito a levantamentos empresariais e societários, entregamos respostas rápidas e precisas.

Consultas financeiras e score de crédito

Pesquisas e levantamentos de CNPJ de Empresas e quadro societário

Transporte executivo

Atendimento personalizado 'in loco'

Cultivar é estar perto

Com **atendimento personalizado** e transporte executivo, levamos a Ajala até onde o **cliente estiver**.

Porque **parceria** de verdade não tem distância.



VIENA



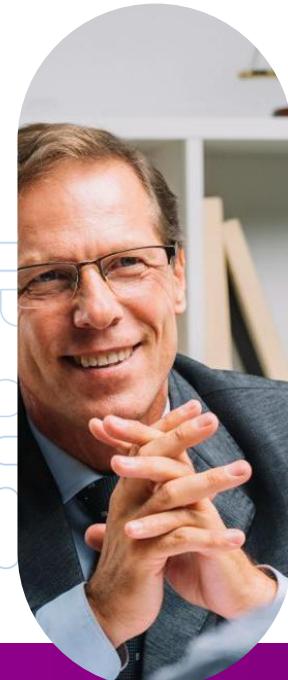
# AJALASERV

Cultivando relações que geram valor

## A experiência também é um ativo

Cuidamos da jornada completa do cliente, com empatia, eficiência e presença.

Quando o relacionamento é cultivado, a colheita é lealdade.



## Nossos parceiros e sócios

Experiências e visões unificadas para o crescimento do seu negócio





**Olhar para  
números e ver  
pessoas;**

**Antecipar o  
problema  
antes que vire  
custo;**

**Transformar  
complexidade  
em clareza  
estratégica.**

# Chegou a hora de olhar para frente.

Você já conhece os **desafios**.

Já viu o que a **transformação** pode gerar.

Agora é sobre o que **você** vai fazer com isso.



## Vai esperar o futuro acontecer ou começar a cultivá-lo hoje?

# Obrigado!

Márcio Ajala

CEO

19 9 9682-4262